

OFFRE D'EMPLOI

Rejoignez l'équipe Miler !



Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler. Fort d'une expérience de plus de 100 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à nous renforcer commercialement en nous entourant d'éléments à fort potentiel.



17 agences



240
collaborateurs



Grand Est - Normandie -
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :
Ambiance Familiale
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation
Chauffage Sanitaire
Outillage Electricité

POSTE : ATTACHE TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT GRANDS COMPTES H/F

SECTEUR : SANITAIRE - CHAUFFAGE - CELLULE GRANDS COMPTES
Agence de REIMS

MISSION :

Rattaché(e) aux Directeurs de Région, vous serez en charge de la prospection, du conseil et de la vente auprès des clients professionnels grands comptes. Vous assurerez la promotion de l'image de marque ainsi que de tous les produits référencés dans le plan de vente de la Société et développerez les secteurs commerciaux qui vous seront confiés. Vous suivrez, en collaboration avec notre cellule Grands Comptes, la bonne exécution des commandes clients, des appels d'offres et des chantiers, depuis leur établissement jusqu'à la livraison et au paiement. Vous serez également responsable de l'élaboration et du suivi des devis, ainsi que du conseil et de l'assistance technique auprès des clients.

En lien direct avec notre cellule Grands Comptes, vous bénéficierez d'un soutien technique, logistique et commercial.

SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :

Motivation, pugnacité et rigueur vis-à-vis de la mission
Méthodique - Adaptable – Communicant - Autonome

Le contact et la relation clientèle, ainsi que les connaissances techniques sont des atouts majeurs dans votre profil.

Vous avez le sens du commerce et aimez le travail en équipe. Polyvalent, vous êtes à l'aise avec l'outil informatique et le service au client est au cœur de vos priorités.

DÉTAILS DE LA MISSION :

- Assurer la promotion, l'image de marque ainsi que tous les produits référencés au plan de vente de la Société auprès d'une clientèle constituée d'artisans ;
- Assurer le développement commercial du secteur Grands Comptes de l'agence de Reims ;
- Veiller à l'application des tarifs de vente, conditions générales et délais de paiement ;
- Mettre en place un suivi commercial des appels d'offres et des chantiers ;
- Conseiller les clients sur les produits distribués par la Société MILER, répondre aux différentes questions techniques qui se posent et déceler leurs besoins pour la vente ;
- Effectuer un reporting régulier au Responsable d'Agence et Responsable régional ;
- Régler les litiges fournisseurs/clients : retours, avoirs, erreurs.

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES :

CDI - 37h / semaine - 1 RTT par mois

Salaire : En fonction de l'expérience et du profil – Fixe + Primes variables + Mutuelle - Voiture de service

Expérience : Entre 2 et 5 ans dans le domaine du Commerce de gros Chauffage / Sanitaire auprès de clients Grands comptes

Horaires : du lundi au vendredi

POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : monsciani.fabienne@miler.fr ou retrouvez notre offre sur notre site web : www.miler.fr dans l'onglet « Recrutement ».