

OFFRE D'EMPLOI

Rejoignez l'équipe Miler !



Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler. Fort d'une expérience de plus de 100 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à renforcer commercialement nos Show-rooms Sanitaires sous l'enseigne nationale Au Fil du Bain (AFDB) en nous entourant d'éléments à fort potentiel.



16 agences



210
collaborateurs



Grand Est - Normandie -
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :
Ambiance Familiale
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation
Chauffage Sanitaire
Outillage Electricité

POSTE : ANIMATEUR(TRICE) SHOW-ROOMS SANITAIRES F/H

SECTEUR : SANITAIRE - Agence de BAR LE DUC

MISSIONS :

Basé(e) sur notre agence de BAR LE DUC (55 – Meuse) et directement rattaché(e) à la Direction, votre mission sera d'animer et d'assurer le suivi des Show-rooms Sanitaires de l'enseigne Miler répartis dans le Grand Est de la France.

Après une période d'intégration et de formation à nos produits, vos missions se déclineront en 5 pôles :

POLITIQUE COMMERCIALE

- Être force de proposition, avec validation de la direction et dans le respect de la stratégie de l'entreprise (BtoB - BtoBtoC - BtoC) et de notre groupement, de la politique commerciale des showrooms sanitaire et accessibilité.
- Mettre en œuvre cette politique en s'appuyant sur le plan de vente et le plan d'exposition.

MANAGEMENT TRANSVERSAL DES SHOW-ROOMS

- Être responsable du suivi de l'ensemble des show-rooms de la société : présentation des produits, commandes spécifiques, marketing et communication, satisfaction clients, suivi SAV...
- Organiser et manager les conseiller(e)s de ventes en show-room : animation, coordination, conduite de l'activité commerciale, organiser l'activité, contrôler la mise en œuvre du plan d'action et assurer le pilotage.

DYNAMISATION DE L'ENSEIGNE BtoBtoC AVEC NOTRE GROUPEMENT

- Être le référent de l'entreprise en participant aux réunions avec notre groupement pour faire progresser l'enseigne sur le réseau national.
- Veiller à la création et à l'entretien d'un réseau installateurs affiliés.
- Travailler en synergie avec les responsables d'agence et les commerciaux, pour les intégrer dans la stratégie commerciale des show-rooms.

RELATION FOURNISSEURS

- Être en relation avec les fournisseurs partenaires et devenir force de proposition pour faire évoluer le plan de vente.
- Etablir avec les fournisseurs des propositions de formation pour répondre aux besoins et attentes des installateurs.

DYNAMISATION D'UN RESEAU D'INSTALLATEURS DANS LES AGENCES

- Animer le réseau d'installateurs Expert dans l'ensemble de nos show-rooms : réunions, présentations des produits, actions commerciales.
- Animer des opérations mensuelles auprès de nos installateurs par mailing et affichage en salle pour développer nos ventes et fidéliser le client.
- Diffuser auprès de notre réseau installateurs par mailing toutes les offres et nouveautés de nos fournisseurs.

SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :

Motivation, pugnacité et rigueur vis-à-vis de la mission
Méthodique - Adaptable – Communicant - Autonome

Le contact et la relation clientèle, ainsi que les connaissances techniques sont des atouts majeurs dans votre profil. Vous avez le sens du commerce et aimez le travail en équipe.

Salaire : En fonction de l'expérience et du profil – Fixe + Variable + Mutuelle

Statut : Cadre

Expérience : Minimum 5 ans

Prérequis : Être titulaire du Permis B

Déplacements réguliers au sein de nos 8 Show-rooms sanitaire répartis dans le Grand Est, ainsi qu'en région parisienne pour les réunions avec notre groupement professionnel.

POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : monsciani.fabienne@miler.fr ou retrouvez notre offre sur notre site web : www.miler.fr dans l'onglet « Recrutement ».