

OFFRE D'EMPLOI

Rejoignez l'équipe Miler !



Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler.

Fort d'une expérience de plus de 115 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à nous renforcer commercialement en nous entourant d'éléments à fort potentiel.



23 agences



300
collaborateurs



Grand Est - Hauts de
France - Normandie -
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :
Ambiance Familiale
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation
Chauffage Sanitaire
Outillage Electricité

ATTACHÉE / ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT H/F

Agence de BAR LE DUC (55-Meuse)

MISSION :

Dans le cadre du renforcement de notre service Outillage, nous recherchons un(e) collaborateur(trice) pour accompagner le développement de notre activité.

Rattaché(e) au Responsable Outillage, vous serez en charge de la prospection, du conseil et de la vente auprès d'une clientèle professionnelle, principalement dans les domaines de l'outillage, des fournitures industrielles et des équipements de protection individuelle (EPI). Vous assurez la promotion de l'image de marque de l'entreprise, représentez l'ensemble des produits référencés au plan de vente et participez activement au développement des secteurs commerciaux qui vous sont confiés.

Par votre présence sur le terrain, vous contribuez à fidéliser les clients existants, à développer de nouvelles opportunités commerciales et à renforcer la position de l'entreprise sur son marché.

SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :



Motivation, pugnacité et rigueur vis-à-vis de la mission
Polyvalent - Méthodique - Communicant - Autonome

Le contact et la relation clients, ainsi que les connaissances techniques sont des atouts majeurs dans votre profil. Vous avez le sens du commerce et aimez le travail en équipe.

DÉTAILS DE LA MISSION :

- Assurer la promotion, l'image de marque ainsi que tous les produits référencés au plan de vente de la Société auprès d'une clientèle constituée d'artisans ;
- Assurer le développement commercial des secteurs confiés ;
- Veiller à l'application des tarifs de vente, conditions générales et délais de paiement ;
- Mettre en place un suivi commercial des clients ;
- Conseiller les clients sur les produits distribués par la Société MILER, répondre aux différentes questions techniques qui se posent et déceler leurs besoins pour la vente ;
- Effectuer un reporting régulier à la hiérarchie.

Si vous vous retrouvez dans nos valeurs et que vous souhaitez vous investir au sein d'une structure en constant développement, rejoignez l'équipe Miler !

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES :

CDI - Temps complet - 1 RTT par mois

Salaire : En fonction de l'expérience et du profil : Fixe + Variable + Mutuelle + Voiture de service + Téléphone & Ordinateur

Expérience : 2 années significatives dans un domaine similaire

Secteur d'activité : Commerce de gros / Climatisation – Chauffage – Sanitaire – Outillage – Électricité

POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : monsciani.fabienne@miler.fr ou retrouvez notre offre sur notre site web : www.miler.fr dans l'onglet « Recrutement ».