

# OFFRE D'EMPLOI

*Rejoignez l'équipe Miler !*



Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler. Fort d'une expérience de plus de 100 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à nous renforcer commercialement en nous entourant d'éléments à fort potentiel.



16 agences



210  
collaborateurs



Grand Est - Normandie -  
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :  
Ambiance Familiale  
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation  
Chauffage Sanitaire  
Outillage Electricité

**POSTE : ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT H/F**

**SECTEUR : OUTILLAGE - Agence de BAR LE DUC**

## MISSION :

Situé(e) sur notre agence de BAR LE DUC (55 – Meuse), vous ferez partie d'une équipe regroupant 4 collaborateurs. Rattaché(e) au Responsable Outillage, vous serez en charge de la prospection sur un secteur géographique défini, du conseil et de la vente auprès des clients professionnels dans le domaine de l'Outillage professionnel.

## SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :

Motivation, pugnacité et rigueur vis-à-vis de la mission  
Méthodique - Adaptable – Communicant - Autonome

Le contact et la relation clientèle, ainsi que les connaissances techniques sont des atouts majeurs dans votre profil. Vous avez le sens du commerce et aimez le travail en équipe.

## POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : [monsciani.fabienne@miler.fr](mailto:monsciani.fabienne@miler.fr) ou retrouvez notre offre sur notre site web : [www.miler.fr](http://www.miler.fr) dans l'onglet « Recrutement ».

## DÉTAILS DE LA MISSION :

- Assurer la promotion, l'image de marque ainsi que tous les produits référencés au plan de vente de la Société auprès d'une clientèle constituée d'artisans ;
- Assurer le développement commercial des secteurs confiés ;
- Veiller à l'application des tarifs de vente, conditions générales et délais de paiement ;
- Mettre en place un suivi commercial des clients : relance des devis, compte rendu de visite, prise de commandes, etc ;
- Créer ses plans de tournées et proposer des actions commerciales ;
- Conseiller les clients sur les produits distribués par la Société MILER, répondre aux différentes questions techniques qui se posent et déceler leurs besoins pour la vente ;
- Effectuer un reporting régulier au Responsable Outillage.

Si vous vous retrouvez dans nos valeurs et que vous souhaitez vous investir au sein d'une structure en constant développement, rejoignez l'équipe Miler !

**Salaire :** En fonction de l'expérience et du profil – Fixe + Variable + Mutuelle + Voiture de service

**Prise de poste :** Au plus tôt

**Expérience :** Minimum 2 ans dans un domaine similaire

**Secteur d'activité :** Commerce de gros / Climatisation Chauffage Sanitaire Outillage Electricité