

OFFRE D'EMPLOI

Rejoignez l'équipe Miler !

Miler



Groupe MILER

Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler.

Fort d'une expérience de plus de 115 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à nous renforcer commercialement en nous entourant d'éléments à fort potentiel.



23 agences



300
collaborateurs



Grand Est - Hauts de
France - Normandie -
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :
Ambiance Familiale
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation
Chauffage Sanitaire
Outillage Electricité

POSTE : ATTACHÉ TECHNICO-COMMERCIAL ITINÉRANT H/F

Agence de BAR-LE-DUC (55 - Meuse)

MISSION :

Rattaché(e) au Directeur Commercial, ainsi qu'au Responsable d'agence, vous serez en charge de la prospection, du conseil et de la vente auprès des clients professionnels principalement dans le domaine du chauffage et sanitaire. Vous assurez la promotion de l'image de marque de l'entreprise, représentez l'ensemble des produits référencés au plan de vente et participez activement au développement des secteurs commerciaux qui vous sont confiés.

Par votre présence sur le terrain, vous contribuez à fidéliser les clients existants, à développer de nouvelles opportunités commerciales et à renforcer la position de l'entreprise sur son marché.

Pour vous permettre de mener à bien cette mission, nous vous accompagnons dès votre arrivée avec un parcours d'intégration adapté et des formations dédiées !

DÉTAILS DE LA MISSION :



Groupe MILER

- Assurer la promotion, l'image de marque ainsi que tous les produits référencés au plan de vente de la Société auprès d'une clientèle constituée d'artisans ;
- Assurer le développement commercial des secteurs confiés ;
- Veiller à l'application des tarifs de vente, conditions générales et délais de paiement ;
- Mettre en place un suivi commercial des clients ;
- Conseiller les clients sur les produits distribués par la Société MILER, répondre aux différentes questions techniques qui se posent et déceler leurs besoins pour la vente ;
- Effectuer un reporting régulier à la hiérarchie.

SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :

Dynamique et motivé(e), doté(e) d'un bon sens de communication et à l'aise avec les échanges, vous avez l'envie d'apprendre.

Vous appréciez le contact client et le travail en équipe.

**Vous êtes motivé(e), dynamique et avez envie d'apprendre ? Vous souhaitez vous investir au sein d'une entreprise en constant développement et évoluer dans un environnement stimulant ?
Rejoignez l'équipe Miler !**

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES :

CDI - Temps complet - 1 RTT par mois

Salaire : En fonction de l'expérience et du profil : Fixe + Variable + Mutuelle + Voiture de service + Téléphone & Ordinateur

Expérience : Une première expérience ou un intérêt pour l'univers du Chauffage et/ou Sanitaire.

Secteur d'activité : Commerce de gros / Climatisation – Chauffage - Sanitaire - Outillage - Électricité

POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : monsciani.fabienne@miler.fr ou retrouvez notre offre sur notre site web : www.miler.fr dans l'onglet « Recrutement ».