

# OFFRE D'EMPLOI

*Rejoignez l'équipe Miler !*

**Miler**



Groupe MILER

Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler. Fort d'une expérience de plus de 110 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à nous renforcer commercialement en nous entourant de profils à fort potentiel.



17 agences



240  
collaborateurs



Grand Est - Normandie -  
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :  
Ambiance Familiale  
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation  
Chauffage Sanitaire  
Outillage Electricité

## POSTE : ASSISTANT COMMERCIAL (F/H)

Secteur : QUINCAILLERIE ET FOURNITURES INDUSTRIELLES  
Agence de BAR-LE-DUC (55 - Meuse)

### MISSION :

Situé(e) sur notre agence de **BAR-LE-DUC**, vous contribuez activement au développement commercial de l'entreprise en assurant le suivi d'un portefeuille clients et en accompagnant les professionnels dans leurs besoins en quincaillerie et en fournitures industrielles. Vous jouez un rôle clé dans la relation client, la préparation des offres et le soutien quotidien de l'équipe commerciale terrain.

### SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :

Motivation, pugnacité et rigueur vis-à-vis de la mission  
Polyvalent - Méthodique - Communicant - Autonome

Le contact et la relation clients, ainsi que les connaissances techniques sont des atouts majeurs dans votre profil. Vous avez le sens du commerce et aimez le travail en équipe.

### POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : [monsciani.fabienne@miler.fr](mailto:monsciani.fabienne@miler.fr) ou retrouvez notre offre sur notre site web : [www.miler.fr](http://www.miler.fr) dans l'onglet « Recrutement ».

## DÉTAILS DE LA MISSION :

- Assurer le suivi et le développement d'un portefeuille clients existant ;
- Réaliser des devis en lien avec les besoins techniques des clients ;
- Mener des actions de prospection sédentaire pour identifier de nouveaux clients ou opportunités ;
- Conseiller les clients sur les produits et solutions distribués par la société, en apportant un appui technique ;
- Participer à la promotion de l'image de marque de l'entreprise et de son offre produits ;
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe terrain (commerciaux itinérants, pôles achat et logistique) pour garantir la satisfaction client ;
- Appliquer les conditions commerciales en vigueur (tarifs, délais de paiement, Conditions Générales de Ventas) ;
- Effectuer un reporting régulier de l'activité auprès de la hiérarchie.

**Si vous vous retrouvez dans nos valeurs et que vous souhaitez vous investir au sein d'une structure en constant développement, rejoignez l'équipe Miler !**

### **CDI - Temps complet**

**Salaire :** En fonction de l'expérience et du profil : Fixe + Variable mensuel + Mutuelle

**Prise de poste :** Immédiate

**Expérience :** 2 années significatives dans le domaine de la quincaillerie et des fournitures industrielles

**Horaires spécifiques :** Horaires de travail répartis du lundi au samedi

**Secteur d'activité :** Commerce de gros / Climatisation – Chauffage - Sanitaire – Outillage - Électricité