

OFFRE D'EMPLOI

Rejoignez l'équipe Miler !



Ambiance familiale, totale autonomie et esprit d'équipe, voilà quelques avantages qui vous feront rejoindre le Groupe Miler. Fort d'une expérience de plus de 110 ans, nous sommes une entreprise familiale en plein développement et nous cherchons à nous renforcer commercialement en nous entourant de profils à fort potentiel.



17 agences



240 collaborateurs



Grand Est - Normandie -
Auvergne Rhône Alpes



De fortes valeurs :
Ambiance Familiale
Esprit d'équipe



Négoce en Climatisation
Chauffage Sanitaire
Outillage Electricité

POSTE : ASSISTANT COMMERCIAL (F/H)

Secteur : OUTILLAGE- Agence de BAR LE DUC (55 - Meuse)

MISSION :

Situé(e) sur notre agence de **BAR LE DUC**, vous contribuez activement au développement commercial de l'entreprise en assurant le suivi d'un portefeuille clients et en accompagnant les professionnels dans leurs besoins en outillage. Vous jouez un rôle clé dans la relation client, la préparation des offres et le soutien quotidien de l'équipe commerciale terrain.

SAVOIR-ÊTRE RECHERCHÉ :

Motivation, pugnacité et rigueur vis-à-vis de la mission
Polyvalent - Méthodique - Communicant - Autonome

Le contact et la relation clients, ainsi que les connaissances techniques sont des atouts majeurs dans votre profil. Vous avez le sens du commerce et aimez le travail en équipe.

POUR POSTULER :

Adressez-nous votre CV et votre lettre de motivation à l'adresse mail suivante : monsciani.fabienne@miler.fr ou retrouvez notre offre sur notre site web : www.miler.fr dans l'onglet « Recrutement ».

DÉTAILS DE LA MISSION :

- Assurer le suivi et le développement d'un portefeuille clients existant ;
- Réaliser des devis en lien avec les besoins techniques des clients ;
- Mener des actions de prospection sédentaire pour identifier de nouveaux clients ou opportunités ;
- Conseiller les clients sur les produits et solutions distribués par la société, en apportant un appui technique ;
- Participer à la promotion de l'image de marque de l'entreprise et de son offre produits ;
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe terrain (commerciaux itinérants, pôles achat et logistique) pour garantir la satisfaction client ;
- Appliquer les conditions commerciales en vigueur (tarifs, délais de paiement, Conditions Générales de Ventes) ;
- Effectuer un reporting régulier de l'activité auprès de la hiérarchie.

Si vous vous retrouvez dans nos valeurs et que vous souhaitez vous investir au sein d'une structure en constant développement, rejoignez l'équipe Miler !

CDI - Temps complet

Salaire : En fonction de l'expérience et du profil : Fixe + Variable mensuel + Mutuelle

Prise de poste : Immédiate

Expérience : 2 années significatives dans le domaine de l'outillage

Horaires spécifiques : Horaires de travail répartis du lundi au samedi

Secteur d'activité : Commerce de gros / Climatisation – Chauffage - Sanitaire – Outilage - Electricité